

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebs-Enthusiast(in) (m/w/d) in Vollzeit

Wir

sind die SPS – unsere Leidenschaft sind abgesicherte Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen.

Unsere Mitarbeiter sind Experten, was Kronkorken-Sammelaktionen, Codes auf Käsepackungen, Shampoo-Gratistests oder Sport-Tippspiele angeht.

Gemeinsam mit unseren Kunden vom mittelständischen Autohaus bis hin zum internationalen Lebensmittelkonzern konzipieren und veranstalten wir Consumer und Trade Promotions zur Verkaufsförderung.

Du

arbeitest im Rahmen unserer Projekte tagtäglich mit Werbeagenturen, Produkt- und Trademarketing Managern sowie Marketingleitern unterschiedlichster Unternehmen zusammen. Dafür bringst Du Lust auf Kommunikation und Freude an der Zusammenarbeit mit Entscheidern aller Branchen mit.

Als Marktexperte mit 20 Jahren Erfahrung suchen wir eine Persönlichkeit mit Lust, etwas zu bewegen und Freude an der Beratung unterschiedlichster Kunden. Idealerweise verfügst Du über Erfahrung im Vertrieb bzw. der Kundenberatung, vorzugsweise im Bereich Marketing/ Promotion oder Handel/FMCG und hast bereits ein bestehendes Kontakt- bzw. Kundennetzwerk.

Der Job

besteht hauptsächlich aus dem „Üblichen“: Neukundengewinnung, Pflege unserer Bestandskunden, der Konzeption von Kundenaktionen und deren finanzieller Kalkulation. Für uns macht Dich dieses für andere „Übliche“ unentbehrlich – Du bist unsere Stimme gegenüber Partnern und Kunden und unser Ohr am Markt.

Wir arbeiten eng verzahnt und glauben an Team Work als Schlüssel zum Erfolg. Während Du die Bereiche Vertrieb, Beratung und Marketing im Auge behältst, erhältst Du in allem Organisatorischen Rückendeckung aus dem Back Office. So kannst Du Dich auf Dein Hauptziel der Umsatz-/ Absatzplanung und -kontrolle und Entwicklung kluger Vertriebsstrategien konzentrieren.

Gemeinsam

wollen wir die SPS in ihr drittes erfolgreiches Jahrzehnt führen! Für eine gute Zusammenarbeit sind eine zuverlässige und gewissenhafte Arbeitsweise, kombiniert mit einem hohen Maß an Eigeninitiative, unternehmerischem Denken und mathematischem Grundverständnis ideale Voraussetzungen. Dass Du die gängigen Office-Programme beherrscht und Dich in den Sprachen Deutsch und Englisch sicher mündlich wie schriftlich ausdrücken kannst, setzen wir voraus.

Vor allem aber zählt für uns der Mensch – gerade weil wir ein so kleines und langjährig eingespieltes Team sind. Deine „Can Do“-Einstellung, Dein Wille etwas zu bewegen und Deine Freude an Beratung und Vertrieb zählen für uns mehr als ein perfekt getunter Lebenslauf.

Neugierig?

Die SPS bietet Dir neben selbständigem Arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen und Mobile Working eine unbefristete Anstellung mit leistungsgerechter Bezahlung und Erfolgsbeteiligung sowie attraktive betriebliche Berufsunfähigkeits- und Altersvorsorgekonzepte.

Wir sind ein kleines Team mit der Rückendeckung einer internationalen Unternehmensgruppe – wenn Du zu uns passt, gib uns die Chance, Dich kennenzulernen: Sende Deine Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Einstiegstermin und ein paar Angaben zu Deiner Person als PDF an v.stotko@cleverwinning.de. Wir freuen uns, von Dir zu lesen!

Weitere Infos zu uns und dem was wir tun, findest Du jederzeit unter www.cleverwinning.de.

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verzichten wir auf die Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) – selbstverständlich richtet sich unsere Ausschreibung an alle Geschlechter gleichermaßen.



CLEVER WINNING

